

Zbog širenja poslovanja tražimo odgovorne i proaktivne osobe za poziciju:

**Prodajni savjetnik u poljoprivredi (m/ž)**

Brodsko-posavska županija (1 izvršitelj/ica)

Virovitičko-podravska županija (1 izvršitelj/ica)

Bjelovarsko-bilogorska županija (1 izvršitelj/ica)

Požeško-slavonska županija (1 izvršitelj/ica)

Krapinsko-zagorska županija i Varaždinska županija (1 izvršitelj/ica)

Međimurska županija (1 izvršitelj/ica)

Koprivničko-križevačka županija (1 izvršitelj/ica)

**7 izvršitelja/ica**

**O nama:**

Timac Agro d.o.o. je članica Roullier Grupe koja preko 60 godina nastavlja s inovacijama kako bi ponudila vrhunska agronomska i zootehnička rješenja koja poboljšavaju poljoprivredne performanse uz poštivanje okoliša. Roullier grupa se razvila u međunarodnu tvrtku koja posluje u više od 100 zemalja i zapošljava preko 8.000 zaposlenih širom svijeta te u suradnji s mrežom distributera, na dnevnoj razini omogućuje prisutnost i savjetovanje preko 20.000 poljoprivrednih proizvođača.

Timac Agro d.o.o je tvrtka specijalizirana za industrijsku proizvodnju oplemenjivača tla, proizvoda za ishranu biljaka i hranidbu životinja. U Hrvatskoj uspješno posluje od 2012. godine te zbog kontinuiranog povećanja tržišnog udjela zapošljava dodatan broj Prodajnih savjetnika i proširuje postojeći prodajni tim s 24 na ukupno 40 terenskih izvršitelja. Poslovanje tvrtke podijeljeno je na 5 regionalnih područja/teritorija i unutar svakog djeluje 8 Prodajnih predstavnika uz podršku Regionalnog voditelja.

**Svakodnevni radni zadaci uključuju:**

- Presentacija širokog asortimana naših proizvoda (biostimulatori, specijalizirana gnojiva, proizvode za hranidbu životinja) klijentima (farmerima, uzgajivačima, krajnjim korisnicima) u bliskoj suradnji s lokalnim distributerima
- Svakodnevni kontakt s klijentima i distributerima na svom području
- Održavanje, savjetovanje i razvoj odnosa s postojećim klijentima, te pronalazak novih
- Organizacija demo polja i dana polja, edukacije i prezentacije za klijente

- Kontinuirano praćenje usjeva, analiza postignutih rezultata u primjeni proizvoda te savjetovanje za unapređenje
- Svakodnevno ažuriranje te praćenje farmi u CRM sustavu (plan posjeta, izvještaji o prodaji, unos narudžbi i sl.)

#### **Potrebna znanja i vještine:**

- Minimalno SSS, poželjno VŠS/VSS
- Relevantno iskustvo rada u prodaji od minimalno 2 godine
- Izvrsne pregovaračke i prodajne vještine
- Prednost je završen studij agronomije, poznavanje agronomije i/ili poljoprivredne industrije

#### **Idealan kandidat:**

- Ima izvrsne vještine planiranja i organizacije
- Ima izvrsne komunikacijske i prezentacijske vještine
- Posjeduje znanja o poljoprivrednoj proizvodnji u teoriji i u praksi
- Voli poljoprivrednu proizvodnju i terenski posao u takvom okruženju
- Ima radno iskustvo u prodaji u poljoprivrednom sektoru, i/ili u poljoprivrednoj ljekarni/apoteci
- Ima radno iskustvo u CRM sustavu
- Brzo usvaja nova znanja i lako se prilagođava dinamičnoj radnoj okolini
- Ambiciozno pristupa radnim zadacima s visokom razinom samopouzdanja

#### **Nudimo Vam:**

- Prilike za kontinuirane edukacije i usavršavanja u području struke
- Rad u društveno odgovornoj kompaniji
- Rad u dinamičnom okruženju koje cijeni proaktivnost, kreativnost i stručnost
- Stimulativna plaća sukladna doprinosu i rezultatima
- Dodaci na plaću (prehrana, Multisport kartica za korištenje sportskih objekata u cijeloj Hrvatskoj)
- Bonus za preporuku novih zaposlenika, redovno održavanje team buildinga
- 5 dodatnih dana godišnjeg odmora (uz pripadajuće dane godišnjeg odmora)
- Atraktivan službeni automobil, tablet i mobilni telefon (u poslovne i privatne svrhe)
- Stalni radni odnos nakon probnog roka od 6 mjeseci.

#### **Prijava:**

Pozivamo zainteresirane kandidate da nam pošalju životopis i motivacijsko pismo na mail adresu [karijera@hr.timacagro.com](mailto:karijera@hr.timacagro.com)

Kandidati koji uđu u uži krug bit će kontaktirani. Zahvaljujemo svima na prijavi.