

Είμαστε εμπορική πολυεθνική εταιρία μέλος του γαλλικού ομίλου Roullier, με δραστηριότητα στο χώρο των λιπασμάτων και κτηνοτροφικών προϊόντων. Στόχος μας είναι να μεγιστοποιήσουμε την ποιότητα και την ποσότητα της γεωργικής παραγωγής.

Η **Timac Agro | ΛΥΔΑ**, που βρίσκεται στην Ελλάδα εδώ και 22 χρόνια, υποστηρίζει τον επαγγελματία αγρότη παρέχοντάς του καινοτόμες λύσεις με πολύ υψηλή τεχνολογία και τεχνικές συμβουλές υψηλής ειδίκευσης.

Με στόχο την ευρύτερη ανάπτυξη αναζητάμε:

ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑΚΟ ΔΙΕΥΘΥΝΤΗ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΕΡΙΟΧΗ ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ & ΔΥΤΙΚΗΣ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ

Αρμοδιότητες:

- Διαχείριση δικτύου
- Διαχείριση ομάδας πωλητών της περιοχής
- Επίτευξη στόχων της περιοχής με τον συνδυασμό των δύο παραπάνω
- Συμμετοχή στην επίλυση θεμάτων, αναζήτηση νέων ευκαιριών στην περιοχή
- Συμμετοχή στη διαμόρφωση της στρατηγικής πωλήσεων

Απαιτούμενα Προσόντα:

- Ηγετική προσωπικότητα
- Άριστη ικανότητα διαπραγματεύσεων, πώλησης και επικοινωνίας
- Δυναμική προσωπικότητα, με εμπορικό κι ομαδικό πνεύμα και γνώσεις
- Αποτελεσματικός στην οργάνωση, διαχείριση, κινητοποίηση και συνεχή ανάπτυξη της ομάδας των πωλητών του αλλά και του εαυτού του
- Τίτλος σπουδών ΑΕΙ ή ΤΕΙ, σχετικός με τη θέση (π.χ. πτυχίο Γεωπονικής κλπ.)
- Γνώση Η/Υ & Αγγλικής γλώσσα
- Διαθεσιμότητα για ταξίδια (κατά προσέγγιση 2-3 διανυκτερεύσεις ανά εβδομάδα)

Έδρα: Θεσσαλονίκη/ Χαλκιδική

Κάντε αίτηση τώρα για να ενταχθείτε στην ομάδα μας!

Για αποστολή βιογραφικού με κωδικό DR4 στο e-mail: hr@gr.timacagro.com

