

Η **Timac Agro | ΛΥΔΑ**, εμπορική πολυεθνική εταιρία μέλος του γαλλικού ομίλου Roullier, δραστηριοποιείται 25 χρόνια στην Ελλάδα στο χώρο των λιπασμάτων και των κτηνοτροφικών προϊόντων. Στόχος μας είναι να μεγιστοποιήσουμε την ποιότητα και την ποσότητα της γεωργικής παραγωγής, παρέχοντας στον Έλληνα παραγωγό καινοτόμες λύσεις με πολύ υψηλή τεχνολογία και τεχνικές συμβουλές υψηλής ειδίκευσης. Με στόχο την ευρύτερη ανάπτυξη αναζητάμε

Περιφερειακό Διευθυντή Πωλήσεων για τη Δυτικής Ελλάδας

Αρμοδιότητες:

- Διαχείριση δικτύου
- Διαχείριση ομάδας πωλητών της περιοχής
- Επίτευξη στόχων της περιοχής με τον συνδυασμό των δύο παραπάνω
- Συμμετοχή στην επίλυση θεμάτων, αναζήτηση νέων ευκαιριών στην περιοχή
- Συμμετοχή στη διαμόρφωση της στρατηγικής πωλήσεων

Απαιτούμενα:

- Ηγετική προσωπικότητα
- Άριστη ικανότητα διαπραγματεύσεων, πώλησης και επικοινωνίας
- Δυναμική προσωπικότητα, με εμπορικό κι ομαδικό πνεύμα και γνώσεις
- Αποτελεσματικός στην οργάνωση, διαχείριση, κινητοποίηση και συνεχή ανάπτυξη της ομάδας των πωλητών του αλλά και του εαυτού του
- Τίτλος σπουδών ΑΕΙ ή ΤΕΙ, σχετικός με τη θέση (π.χ. πτυχίο Γεωπονικής κλπ.)
- Γνώση Η/Υ & Αγγλικής γλώσσας
- Διαθεσιμότητα για ταξίδια *(κατά προσέγγιση 2 διανυκτερεύσεις ανά εβδομάδα)*

Έδρα: Δυτική Ελλάδα (π.χ. Πύργος, Αγρίνιο, Πάτρα, Άρτα, Γιάννενα, Πρέβεζα, κ.ά.)

Για αποστολή βιογραφικού με κωδικό DR2 στο e-mail: hr@gr.timacagro.com