

Менеджер з продажу (консультант з питань живлення рослин)

Протягом 60 років компанія **TIMAC AGRO**, що є дочірньою компанією **Group Roullier**, пропонує своїм клієнтам інноваційні агрономічні та зоотехнічні рішення, що підвищують сільськогосподарські показники екологічно-чистим способом. Як фахівець в галузі живлення рослин ми розвиваємо наш успіх у всьому світі завдяки надійній і динамічній структурі. Ми також забезпечуємо повний контроль над кожним кроком нашого виробничого та торгового процесу.

Наразі, ми маємо відкриту позицію **Менеджера з продажу (консультанта з питань живлення рослин)** для подальшого розвитку і підтримки нашої ділової активності в Україні.

Безпосередньо підпорядковуючись Регіональному директору, Ви виконуєте наступні завдання:

- Пошук і встановлення довгострокових партнерських відносин з сільгоспвиробниками;
- Просування повного спектру нашої продукції у співпраці з місцевими дистриб'юторами;
- Відповідальність за портфель потенційних клієнтів і виконання плану продажів;
- Ведення звітності в CRM системі;

Наш кандидат:

- Має вищу освіту (освіта в аграрному напрямку буде перевагою);
- Має досвід роботи в продажах від 2-х років (робота в аграрному секторі буде перевагою);
- Має водійське посвідчення категорії В з досвідом більше 1 року та готовий до відряджень (польовий характер роботи);
- Має високий рівень мотивації, творчий підхід в роботі, командний гравець;
- Націлений на постійне навчання та розвиток своїх вмінь.

Переваги роботи:

- Стабільна та цікава робота в міжнародній компанії;
- Офіційна заробітна плата та офіційне працевлаштування;
- Можливість отримувати щомісячну бонусацію та впливати на свій дохід;
- Навчальні тренінги, постійний розвиток професійних навичок;
- Медичне страхування, додаткові дні до відпустки;
- Корпоративний мобільний зв'язок, планшет;
- Корпоративний автомобіль та інші інструменти.

Якщо дана вакансія Вас зацікавила, будь ласка, [надішліть нам своє резюме](#)



#Робота_TimacAgro