



Протягом 60 років компанія **TIMAC AGRO**, що є дочірньою компанією **Group Roullier**, пропонує своїм клієнтам інноваційні агрономічні та зоотехнічні рішення, що підвищують сільськогосподарські показники екологічно-чистим способом.

Як фахівець в галузі живлення рослин ми розвиваємо наш успіх у всьому світі завдяки надійній і динамічній структурі. Ми також забезпечуємо повний контроль над кожним кроком нашого виробничого та торгового процесу.

Наразі, ми маємо відкриту позицію **Менеджера з продажу (консультанта з питань харчування рослин)** для подальшого розвитку і підтримки нашої ділової активності в Україні

Локація: Рівне

Безпосередньо підпорядковуючись Регіональному директору, Ви виконуєте наступні завдання:

- Пошук і встановлення довгострокових партнерських відносин з сільгоспвиробниками
- Просування повного спектру нашої продукції у співпраці з місцевими дистриб'юторами
- Відповідальність за портфель потенційних клієнтів і виконання плану продажів
- Ведення звітності

Наш кандидат:

- Має вищу освіту в аграрному секторі (бажано)
- Має досвід роботи в агробізнесі від 1 року
- Має можливість подорожувати і водійське посвідчення категорії В з досвідом більше 1 року
- Має високий рівень мотивації, творчий підхід в роботі, командний гравець

Ваші амбіції, ваші комунікативні навички, динамічність і креативність будуть ключовими елементами успіху в Timac Agro Ukraine

Переваги роботи:

- Стабільна та цікава робота в міжнародній компанії
- Офіційна заробітна плата та офіційне працевлаштування
- Можливість отримувати щомісячно бонуси та впливати на свій дохід
- Навчальні тренінги, постійний розвиток професійних навичок
- Медичне страхування, додаткові дні до відпустки
- Корпоративний мобільний зв'язок, планшет
- Корпоративний автомобіль та інші інструменти

Якщо дана вакансія Вас зацікавила, будь ласка, надішліть нам своє резюме на hr@ua.timacagro.com