

Regionální obchodní poradce

Přidejte se ke společnosti, která pomáhá zákazníkům zlepšit kvalitu půdy a plodin, skrze tým našich Regionálních obchodních poradců.

- 🕒 Nebaví Vás již pracovat ve společnosti, kde nevidíte přímý a rychlý dopad výsledků své práce?
- 🕒 Rád/a byste se věnoval/a kvalitnímu obchodu?
- 🕒 Je výživa půdy a plodin oblastí, která Vás zajímá?
- 🕒 Rád/a byste pracovala ve svém regionu/okrese a organizoval/a si svůj pracovní čas?

V tom případě si přečtěte o nás a pracovní pozici více níže.

Co Vás na pozici čeká?

- 🕒 Každodenní kontakt a poradenství našim zákazníkům v oblasti výživy půdy a plodin.
- 🕒 Analýza potřeb našich zákazníků, navrhování optimálního řešení individuálně pro každého farmáře a následné uzavírání objednávek na nákup našich produktů (prodáváme lokálně jak malým, tak i větším farmám).
- 🕒 Poprodejní péče a kvalitní servis našim zákazníkům.
- 🕒 Rozvoj portfolia stávajících zákazníků ve svém svěřeném regionu.
- 🕒 Spolupráce s produktovým týmem.
- 🕒 Sledování vývoje, trendů, novinek v odvětví.

Jaké předpoklady byste na pozici měl/a mít?

- 🕒 Obchodní uvažování, logické myšlení, dobrý všeobecný přehled (budete mít na starosti stávající zákazníky, ale i rozšiřování portfolia nových, proto je pozice vhodná pro člověka, který má zkušenosti s obchodem a zároveň širokou síť kontaktů).
- 🕒 Mimo to je pro nás důležitý opravdový zájem o oblast zemědělství. Pokud se v zemědělství již orientujete (ať v rámci studia, předchozího zaměstnání nebo třeba pokud pocházíte ze zemědělské rodiny), je to velkou výhodou.
- 🕒 Být aktivní, motivovaný osobnost s dobrými vyjednávacími schopnostmi.
- 🕒 Zároveň je zapotřebí cestovat na pravidelné bázi v dané lokalitě/okrese (každý den strávíte v terénu, osobní automobil pro služební i osobní účely je zajištěn). Z toho důvodu musíte být aktivní řidič/ka.

A co Vám nabízíme my?

- 🕒 Stabilní zázemí silné mezinárodní skupiny s vlastními produkty a patentovanými technologiemi – budete prezentovat prémiové produkty, za jejichž kvalitou si můžete stát.
- 🕒 Intenzivní a kvalitní školení v začátku i v průběhu Vaší kariéry u nás.
- 🕒 Pracovní smlouvu na dobu neurčitou.
- 🕒 K fixnímu platu neomezeně vysoké provize z realizovaných obchodů (máme transparentní systém, díky kterému Vám vždy bude jasné, kolik na konci měsíce provize bude činit).

- 🕒 Širokou škálu benefitů (25 dní dovolené, sick days, stravné, automobil a mobilní telefon i pro soukromé účely, kafetérie, multisport karta a další).
- 🕒 A v neposlední řadě – krásnou a smysluplnou práci v přírodě.

A důležitá tečka na konec...Kdo jsme?

Timac Agro je francouzská dceřiná mezinárodní společnost spadající pod skupinu Groupe Roullier. Zabýváme se dlouhodobě udržitelným zemědělstvím a do naší produktové řady patří především výrobky pro výživu půdy a plodin. Veškeré produkty vznikají interně ve vývojovém centru ve Francii v Bretani, přičemž vlastníme patentované technologie, které nám umožňují nabízet prémiové a jedinečné produkty v této oblasti na trhu. Vizí a misí naší společnosti je dlouhodobě udržitelné zemědělství, nezatěžování půdy, kvalita plodin a tím i prosperita zákazníků. A právě i Vy v této misi budete hrát klíčovou roli.

Jak bude probíhat výběrové řízení?

Celé výběrové řízení trvá přibližně 14 dní, snažíme se odpovídat velmi rychle.

Nejdříve nám pošlete svůj životopis, LinkedIn profil či cokoliv o sobě na email recruitment@cz.timacagro.com.

V případě, že zašlete svůj životopis nebo LI profil, Veronika z našeho HR oddělení se Vám ozve a v krátkosti si popovídáte o dané pozici. Pokud se vzájemně domluvíte, uskuteční osobní setkání s Regionálním a Generálním manažerem.