

General Manager

Náplň práce, právomoci a zodpovednosti

- je obchod a poľnohospodárstvo oblasť, ktorá Ťa zaujíma?
- chceš mať možnosť ovplyvniť rozvoj spoločnosti a byť súčasťou mladého tímu, kde uplatníš svoje obchodné skúsenosti?
- hľadáme si našu hviezdu, ktorá vždy bola ambicióznou ale zatiaľ nedostala priestor zažiariť. Timac Agro dáva príležitosť aj pre kandidáta so 4 ročnými skúsenosťami v predaji a manažmente, ktorý sa chce vzdelávať stále viac.
- ak si to ty, potom vitaj v spoločnosti TIMAC AGRO, spadajúcu pod Groupe Roullier, medzinárodnú firmu s vlastnými patentovanými technológiami, v zastúpení po celom svete.

Čo Ťa v TIMAC AGRO čaká?

Rozhodne to bude rôznorodá práca s 30-členným skvelým tímom ľudí s rovnakým cieľom: mať spokojných zákazníkov vďaka maximalizácii ich výsledkov kvôli našim prémiovým produktom v rámci poľnohospodárskeho priemyslu.

Tvoja práca bude zahŕňať:

- plánovanie strategického rozvoja v oblasti poľnohospodárstva na Slovensku
- stanovenie obchodných plánov na Slovensku, zistenie potenciálu a rozvoj predajných aktivít v oblasti poľnohospodárskych produktov
- vyhľadávanie nových obchodných príležitostí a potenciálnych zákazníkov
- vedenie, motivovanie a rozvíjanie tímu na Slovensku (finančné, personálne a obchodné oddelenie) - úzka spolupráca predovšetkým s Finančným manažérom, HR Business
- partnerom, a dvoma Regionálnymi manažérmi
- úzka spolupráca s generálnym riaditeľom pre strednú Európu

Zamestnanecké výhody, benefity Čo Ti môžeme ponúknuť:

- mobilný telefón s neobmedzeným volaním aj na súkromné účely
- osobný automobil aj na súkromné účely
- teambuildingy s kolegami, ktorí rozhodne majú zmysel pre humor
- laptop
- možnosť sa rozvíjať a hlavne podporujeme kreatívnu myseľ a nápady!
- mladý kolektív v ktorom si navzájom pomáhame
- máme prostredie bez zdĺhavých korporátnych procesov- uprednostňujeme flexibilitu a nové nápady
- ďalšie benefity ktoré sa stále vylepšujú...

Požiadavky na zamestnanca

Pozíciu vyhovujú uchádzači so vzdelaním:

- vysokoškolské II. stupňa

Vzdelanie v odbore

- ekonomika/financie

Jazykové znalosti

- Anglický jazyk - Stredne pokročilý (B2) až Pokročilý (C1)

Ostatné znalosti

- Microsoft Excel - pokročilý
- Microsoft PowerPoint - pokročilý
- Vodičský preukaz - B

Počet rokov praxe obchod

4

Čo očakávame od Teba?

- máš za sebou obchodné skúsenosť - dokážeš viesť obchodné rokovania
- viedol / a si tím (je postačujúca aj kratšia skúsenosť)
- sektor poľnohospodárstva je ti blízky
- prioritou pre teba je zodpovedný prístup za spokojný tím, jeho rozvoj a dosiahnuté výsledky spoločnosti
- si ochotný / á cestovať v rámci Slovenska (z toho dôvodu je potrebné vodičský preukaz) - Znalosť angličtiny - B2, je dôležité sa dorozumieť a viesť diskusiu v tomto jazyku (interné stretnutia a komunikácie s Manažérom pre strednú Európu prebiehajú v angličtine)
- máš skúsenosti s aktívnym predajom
- máš skúsenosť s akvizičným predajom v teréne
- ovládaš Excel na dobrej úrovni a kontingenčná tabuľka nie je pre teba neznámy pojem