



„Mein Name ist Artur Jarmolowtisch, ich bin als regionaler Verkaufsleiter für das Team Hannover-West zuständig. Du möchtest Landwirten in der Region durch unsere effizienten Produkte die passenden Lösungen anbieten? Unser nachhaltigen Produkte sind die richtige Antwort auf die Herausforderungen der modernen Landwirtschaft.“

Ich suche dich als motivierten Verkaufsberater für mein Team in verschiedenen Regionen westlich von Hannover.“



Viel mehr als nur ein Job

Landwirtschaftliche Verkaufsberater (m/w/d)

für verschiedene Gebiete in Niedersachsen Süd-West

 Unbefristet  Vollzeit  Ab sofort

Wir haben ein ambitioniertes Ziel: Wir möchten die besten Pflanzen- und Tierernährungsberater in Deutschland sein.

Um dieses Ziele kontinuierlich zu verfolgen wachsen wir weiter und suchen **Naturtalente** wie dich, um unsere Landwirte mit Blick auf eine effiziente und nachhaltige Ernährung ihrer Pflanzen und Tiere zu beraten. Dabei legen wir Wert auf eine enge Kundenbetreuung und ermöglichen dir die Übernahme eines wohnortnahen Vertriebsgebietes mit Entwicklungspotential.

Besonders stolz sind wir auf unsere regionalen Beratungsexperten, sowie auf die einzigartige Wirkungsweise und hohe Qualität unserer Produkte, die wir in konzerneigenen Produktionsanlagen der Groupe Roullier herstellen.

Dein Aufgabengebiet:

- Beratung der Landwirte und Vertrieb unserer Produkte aus den Bereichen Pflanzen- und Tierernährung
- Eigenverantwortliche Betreuung unserer Stamm- und Neukunden im Außendienst
- Zusammenarbeit mit dem Landhandel und Teilnahme an regionalen Messen

Dein Profil:

- Landwirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung / Studium
- Idealerweise Vertriebserfahrung in der Branche
- Du kommst aus dem Verkaufsgebiet, kennst die Region und die landwirtschaftlichen Strukturen

Deine Vorteile:

- Arbeiten aus dem Home-Office
- Mitarbeit in einem bodenständigen Familienunternehmen
- Unternehmerische Firmenkultur mit einem guten Arbeitsklima
- Sehr gute Einarbeitung und Weiterbildung
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung) und eine leistungsgerechte Vergütung
- Eine moderne digitale Ausstattung – Tablet (inkl. CRM) und Smartphone
- Ein landwirt. Nebenerwerb lässt sich gut mit dieser Position vereinbaren

Klingt spannend? Ist es auch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

TIMAC AGRO Deutschland GmbH | Anja Cramer | Recruiterin (Nord / Süd-West)

Tel: 0 22 41 - 92 59 36 | Speestraße 24 | 53840 Troisdorf

E-Mail: bewerbung-nord@de.timacagro.com | <https://de.timacagro.com/>

