

Wir wachsen weiter und sind auf der Suche nach einem
Regionalen Verkaufsleiter (m/w/d)
für Teile von NRW, Hessen und dem südl. Niedersachsen

 Unbefristet

 Vollzeit

 Ab sofort

TIMAC AGRO ist eine etablierte Marke im Agrarbereich und Tochter der international tätigen Groupe Roullier.

Unsere Passion: Der Vertrieb von Spezialdüngemitteln, Tierfütterergänzung und die Beratung unserer Kunden.

Unser Ziel: Eine nachhaltige Landwirtschaft.

Deine Vorteile:

- Arbeiten aus dem Home-Office
- Sehr gute Einarbeitung und bedarfsgerechte Weiterbildungen
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)

Dein Aufgabengebiet:

- Verhandlungs- und Ansprechpartner des Landhandels
- Ausbau bestehender Verkaufsnetze und Etablierung unserer Produkte
- Weiterentwicklung und Aufbau eines bestehenden Vertriebsteams (8 Mitarbeiter)
- Übertragung und Umsetzung der unternehmerischen Ziele in der Region

Dein Profil:

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb
- Landwirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung / Studium
- Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick, sowie Überzeugungs- und Begeisterungsfähigkeit
- Führungsqualitäten und Teamgeist

Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

Timac Agro Deutschland GmbH

Marie Bergstermann

Speestraße 24

53840 Troisdorf

Tel: 0173-8986395

E-Mail: bewerbung-west@de.timacagro.com

<https://de.timacagro.com/>