



„Mein Name ist Philipp Lenzke, ich habe das Gebiet Mecklenburg-Vorpommern im April 2019 als Regional-Verkaufsleiter übernommen.

Die Landwirtschaft in Mecklenburg-Vorpommern ist durch eine großstrukturierte Landwirtschaft mit leistungsfähigen Betrieben geprägt. Unser Potential in dieser Region sind rund 4700 Betriebe die ca. 1,34 Mio. ha landwirtschaftliche Nutzfläche bewirtschaften.

Unsere Produkte zeichnen sich durch Effizienz und Nachhaltigkeit aus und bieten Landwirten gerade in Hinblick auf die Düngeverordnung optimale Lösungen.

Durch unsere persönliche Beratung ist sichergestellt, dass wir gemeinsam mit den Betrieben die optimalen Wege und Lösungen finden. So können betriebliche Ziele erreicht und Ertrag und Qualität der pflanzlichen Produktion sowie Gesundheit und Leistung der Tiere gesichert und gesteigert werden.

Ich suche Dich als motivierten Verkaufsberater (m/w/d) für Mecklenburg-Vorpommern.“



Viel mehr als nur ein Job

# Landwirtschaftliche Verkaufsberater (m/w/d)

für verschiedene Gebiete in Mecklenburg-Vorpommern

 Unbefristet  Vollzeit  Ab sofort

Wir haben ein ambitioniertes Ziel: Wir möchten die besten Pflanzen- und Tierernährungsberater in Deutschland sein.

Um dieses Ziele kontinuierlich zu verfolgen wachsen wir weiter und suchen **Naturtalente** wie dich, um unsere Landwirte mit Blick auf eine effiziente und nachhaltige Ernährung ihrer Pflanzen und Tiere zu beraten. Dabei legen wir Wert auf eine enge Kundenbetreuung und ermöglichen dir die Übernahme eines wohnortnahen Vertriebsgebietes mit Entwicklungspotential.

Besonders stolz sind wir auf unsere regionalen Beratungsexperten, sowie auf die einzigartige Wirkungsweise und hohe Qualität unserer Produkte, die wir in konzerneigenen Produktionsanlagen der Groupe Roullier herstellen.

## Dein Aufgabengebiet:

- Beratung der Landwirte und Vertrieb unserer Produkte aus den Bereichen Pflanzen- und Tierernährung
- Eigenverantwortliche Betreuung unserer Stamm- und Neukunden im Außendienst
- Zusammenarbeit mit dem Landhandel und Teilnahme an regionalen Messen

## Dein Profil:

- Landwirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung / Studium
- Idealerweise Vertriebserfahrung in der Branche
- Du kommst aus dem Verkaufsgebiet, kennst die Region und die landwirtschaftlichen Strukturen

## Deine Vorteile:

- Arbeiten aus dem Home-Office
- Mitarbeit in einem bodenständigen Familienunternehmen
- Unternehmerische Firmenkultur mit einem guten Arbeitsklima
- Sehr gute Einarbeitung und Weiterbildung
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung) und eine leistungsgerechte Vergütung
- Eine moderne digitale Ausstattung – Tablet (inkl. CRM) und Smartphone

**Klingt spannend?** Ist es auch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

**Timac Agro Deutschland GmbH** | Ralf Ortlepp | Senior Recruiter

Tel: 0 22 41 - 92 59 94 | Speestraße 24 | 53840 Troisdorf

E-Mail: [bewerbung-ost@de.timacagro.com](mailto:bewerbung-ost@de.timacagro.com) | <https://de.timacagro.com/>

