



„Mein Name ist Thomas Siegert, ich bin als Regional-Verkaufsleiter für das Team in Sachsen und südlichem Brandenburg zuständig.“

Als Teamleiter setze ich auf Motivation und Kommunikation.

Wir verstehen uns als Partner für eine umweltgerechte und nachhaltige Landwirtschaft. Wir können durch unsere Konzepte die landwirtschaftlichen Betriebe bei Steigerung von Ertrag und Qualität unterstützen und bieten neben den agronomischen Lösungen auch Antworten für die betriebswirtschaftlichen Herausforderungen.

Ich biete Dir einen Platz in meinem Team, um mit uns gemeinsam die Landwirtschaft der Region in ihren Herausforderungen zu unterstützen.“



Viel mehr als nur ein Job

Landwirtschaftliche Verkaufsberater (m/w/d)

für verschiedene Gebiete in Sachsen

 Unbefristet  Vollzeit  Ab sofort

Wir haben ein ambitioniertes Ziel: Wir möchten die besten Pflanzen- und Tierernährungsberater in Deutschland sein.

Um dieses Ziele kontinuierlich zu verfolgen wachsen wir weiter und suchen **Naturtalente** wie dich, um unsere Landwirte mit Blick auf eine effiziente und nachhaltige Ernährung ihrer Pflanzen und Tiere zu beraten. Dabei legen wir Wert auf eine enge Kundenbetreuung und ermöglichen dir die Übernahme eines wohnortnahen Vertriebsgebietes mit Entwicklungspotential.

Besonders stolz sind wir auf unsere regionalen Beratungsexperten, sowie auf die einzigartige Wirkungsweise und hohe Qualität unserer Produkte, die wir in konzerneigenen Produktionsanlagen der Groupe Roullier herstellen.

Dein Aufgabengebiet:

- Beratung der Landwirte und Vertrieb unserer Produkte aus den Bereichen Pflanzen- und Tierernährung
- Eigenverantwortliche Betreuung unserer Stamm- und Neukunden im Außendienst
- Zusammenarbeit mit dem Landhandel und Teilnahme an regionalen Messen

Dein Profil:

- Landwirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung / Studium
- Idealerweise Vertriebserfahrung in der Branche
- Du kommst aus dem Verkaufsgebiet, kennst die Region und die landwirtschaftlichen Strukturen

Deine Vorteile:

- Arbeiten aus dem Home-Office
- Mitarbeit in einem bodenständigen Familienunternehmen
- Unternehmerische Firmenkultur mit einem guten Arbeitsklima
- Sehr gute Einarbeitung und Weiterbildung
- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung) und eine leistungsgerechte Vergütung
- Eine moderne digitale Ausstattung – Tablet (inkl. CRM) und Smartphone

Klingt spannend? Ist es auch. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Timac Agro Deutschland GmbH | Ralf Ortlepp | Senior Recruiter

Tel: 0 22 41 - 92 59 94 | Speestraße 24 | 53840 Troisdorf

E-Mail: bewerbung-ost@de.timacagro.com | <https://de.timacagro.com/>

