

Regionaler Verkaufsleiter / Vertriebsleiter (m/w/d) für Brandenburg

**Mut zur Veränderung,
unternehmerisches Denken,
Entschlossenheit, Ehrgeiz und Leidenschaft?**

**Wir bieten die passende Karrierechance als
Regionaler Verkaufsleiter (m/w/d).**

**TIMAC AGRO ist eine etablierte Marke im
Agrarbereich und Tochter der international
tätigen Groupe Roullier (8.000 Mitarbeiter /
131 Länder / 2 Mrd. Euro Umsatz)**

**Wir sind der Spezialist für effiziente
Bodenverbesserung, sowie Pflanzen- und
Tierernährung. Seit 60 Jahren entwickeln wir
innovative Lösungen für den Ackerbau und für
die Tierernährung, um die Leistungsfähigkeit
der Landwirtschaft nachhaltig zu fördern.**

Sie stellen an entscheidender Stelle die Weichen für die Weiterentwicklung ihrer Region in Brandenburg. Gemeinsam mit der Geschäftsführung sorgen Sie für die optimale Umsetzung unseres einzigartigen Geschäftsmodells. In dieser Schlüsselposition werden Sie für Rentabilität, Wachstum und Nachhaltigkeit verantwortlich sein und ihre Region als Profitcenter leiten.

Ihr Aufgabengebiet:

- Planung, Führung und Weiterentwicklung eines bestehenden Vertriebsteams
- Identifikation von Marktchancen, Verkaufspotentialen und Entwicklung der passenden Strategie für einen nachhaltige Steigerung des Umsatzes
- Ausbau des Verkaufsnetzes und Etablierung unserer Produkte
- Auf- und Ausbau von langfristigen Partnerschaften mit dem Handel und weiteren wichtigen Akteuren und Meinungsbildnern der Region
- Übertragung und Umsetzung der unternehmerischen Ziele in der Region

Ihr Profil:

- Erste Berufserfahrung im Vertrieb und Netzwerk in der Region
- Landwirtschaftliche oder kaufmännische Ausbildung / Studium
- Führungsqualität, Empathie, Mut und Integrität
- Fokussiert, belastbar, ergebnisorientiert und analytisch
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise

Ihre Vorteile:

- Sie erwartet eine hochinteressante und herausfordernde Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum in einem inhabergeführten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung, dessen Kultur von Mut, Leistung, Innovation und Unternehmertum geprägt ist. Rechnen Sie mit einem attraktiven Gehaltspaket und einem Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung.
- Arbeiten aus dem Home-Office

Klingt spannend? Ist es auch. Für weitere Informationen stehe ich auch gerne telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Timac Agro Deutschland GmbH

Ralf Ortlepp | Speestraße 24 | 53840 Troisdorf | Tel: 0 22 41 - 92 59 94 | E-Mail: ralf.ortlepp@de.timacagro.com

<https://de.timacagro.com/>