

# Business Unit Manager / Vertriebsleiter (m/w/d)

für die Region NRW – Hessen – Rheinland-Pfalz – Saarland

**Mut zur Veränderung,  
unternehmerisches Denken,  
Entschlossenheit, Ehrgeiz und Leidenschaft?**

**Wir bieten die passende Karrierechance als  
Business Unit Manager (m/w/d).**

**TIMAC AGRO ist eine etablierte Marke im  
Agrarbereich und Tochter der international  
tätigen Groupe Roullier (8.000 Mitarbeiter /  
122 Länder / 2,5 Mrd. Euro Umsatz)**

**Wir sind der Spezialist für effiziente  
Bodenverbesserung, sowie Pflanzen- und  
Tierernährung. Seit 60 Jahren entwickeln wir  
innovative Lösungen für den Ackerbau und für  
die Tierernährung, um die Leistungsfähigkeit  
der Landwirtschaft nachhaltig zu fördern.**

Sie stellen an entscheidender Stelle die Weichen für die strategische und wirtschaftliche Weiterentwicklung unserer Business Unit West. Gemeinsam mit der Geschäftsführung sorgen Sie für die optimale Umsetzung unseres einzigartigen Geschäftsmodells. In dieser Schlüsselposition werden Sie für Rentabilität, Wachstum und Nachhaltigkeit verantwortlich sein und ihre Business Unit als Profitcenter leiten.

## Ihr Aufgabengebiet:

- Planung, Führung und Weiterentwicklung eines Vertriebsteams (insgesamt 21 Kollegen/innen) bestehend aus regionalen Verkaufsleitern, Außendienstmitarbeitern und Produktmanagern
- Identifikation von Marktchancen, Verkaufspotentialen und Entwicklung der passenden Strategie für einen nachhaltige Steigerung des Umsatzes
- Auf- und Ausbau von langfristigen Partnerschaften mit dem Handel und weiteren wichtigen Akteuren und Meinungsbildnern der Region
- Vertretung der Interessen und Bedürfnisse ihrer Business Unit gegenüber der deutschen und der französischen Geschäftsführung

## Ihr Profil:

- abgeschlossenes betriebswirtschaftliches o. Agrarmanagement Studium
- Führungsqualität, Empathie, Mut und Integrität
- Fokussiert, belastbar, ergebnisorientiert und analytisch
- Kommunikationsstark und fließende Sprachkenntnisse in deutsch und englisch

## Ihre Vorteile:

- Sie erwartet eine hochinteressante und herausfordernde Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum in einem inhabergeführten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung, dessen Kultur von Mut, Leistung, Innovation und Unternehmertum geprägt ist. Rechnen Sie mit einem attraktiven Gehaltspaket und einem Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung.
- Arbeiten aus dem Home-Office

**Klingt spannend?** Ist es auch. Für weitere Informationen stehe ich auch gerne telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

**TIMAC AGRO Deutschland GmbH**

Ralf Ortlepp | Speestraße 24 | 53840 Troisdorf | Tel: 0 22 41 - 92 59 94 | E-Mail: ralf.ortlepp@de.timacagro.com

<https://de.timacagro.com/>