





Area Sales Manager / Key Account Manager (m/w/d)

 Unbefristet

 Vollzeit

 Ab sofort

**Müde von den eingefahrenen, ewig gleichen Pfaden?
Die Timac sucht Dich! Werde Entrepreneur! Werde Area Sales Manager!**

- Als Area Sales Manager profitieren Sie von Ihren Kontakten zu den regionalen landwirtschaftlichen Betrieben.
- Insbesondere die Zusammenarbeit mit den regionalen Händlern liegt Ihnen am Herzen.
- Ihre Agrar-Expertise sowie Ihre Vertriebserfahrung unterscheidet Sie von anderen Außendienstlern in Ihrer Region. Das ermöglicht Ihnen, die gegebenen Marktpotenziale optimal auszunutzen und die Kunden durch Ihre Leidenschaft zu begeistern.
- Eigenverantwortliches Arbeiten und ein effizientes Zeitmanagement sind für Sie selbstverständlich.

Wachsen Sie mit uns!

Als Tochter der Groupe Roullier stehen wir für Innovation, kundenorientierte Qualität, Leidenschaft, Dynamik und Effizienz.

Unser Berater-Netzwerk steht für:

- über 20.000 Betriebe, die jeden Tag weltweit besucht werden.
- eine individuelle Strategieempfehlung und eine langfristige Leistungsanalyse.
- eine Empfehlung aus einer großen Auswahl spezieller Produkte für die Bedürfnisse eines jeden Betriebes.

Ihre Vorteile:

- Flexible Arbeitszeiten, facettenreiches & eigenverantwortliches Arbeiten aus dem Home Office
- Intensive Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildungsangebote
- Als erfahrener Agrarexperte erhalten Sie eine attraktive Vergütung
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Konzernstrukturen
- Flache Hierarchien
- Handy, Tablet & Co.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per Mail an bewerbung-ost@de.timacagro.com.

Timac Agro Deutschland GmbH

Lisa Baackmann | Speestraße 24 | 53840 Troisdorf | Tel: 0 22 41 - 92 59 66

<https://de.timacagro.com/>