



## Area Sales Manager / Key Account Manager (m/w/d)

Mecklenburg-Vorpommern

 Unbefristet

 Vollzeit

 Ab sofort

**Müde von den eingefahrenen, ewig gleichen Pfaden?  
Die Timac sucht Dich! Werde Entrepreneur! Werde Area Sales Manager!**

- Als Area Sales Manager profitieren Sie in diesem Gebiet von Ihren Kontakten zu den regionalen landwirtschaftlichen Betrieben.
- Insbesondere die Zusammenarbeit mit den regionalen Händlern liegt Ihnen am Herzen.
- Ihre Agrar-Expertise sowie Ihre Vertriebserfahrung unterscheidet Sie von anderen Außendienstlern in Ihrer Region. Das ermöglicht Ihnen, die gegebenen Marktpotenziale optimal auszunutzen und die Kunden durch Ihre Leidenschaft zu begeistern.
- Eigenverantwortliches Arbeiten und ein effizientes Zeitmanagement sind für Sie selbstverständlich.

### Wachsen Sie mit uns!

Als Tochter der Groupe Roullier stehen wir für Innovation, kundenorientierte Qualität, Leidenschaft, Dynamik und Effizienz.

Unser Berater-Netzwerk steht für:

- über 20.000 Betriebe, die jeden Tag weltweit besucht werden.
- eine individuelle Strategieempfehlung und eine langfristige Leistungsanalyse.
- eine Empfehlung aus einer großen Auswahl spezieller Produkte für die Bedürfnisse eines jeden Betriebes.

### Ihre Vorteile:

- Flexible Arbeitszeiten, facettenreiches & eigenverantwortliches Arbeiten aus dem Home Office
- Intensive Einarbeitung und kontinuierliche Weiterbildungsangebote
- Als erfahrener Agrarexperte erhalten Sie eine attraktive Vergütung
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Konzernstrukturen
- Flache Hierarchien
- Handy, Tablet & Co.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

**Timac Agro Deutschland GmbH**

Lisa Baackmann | Speestraße 24 | 53840 Troisdorf | Tel: 0 22 41 - 92 59 66 | E-Mail: [lisa.baackmann@de.timacagro.com](mailto:lisa.baackmann@de.timacagro.com)

<https://de.timacagro.com/>